



2020 NURI Telecom IR Book (Ver2)

Contents

01. Company Overview

02. Business Domain

03. Investment Points

04. Growth Stratigies

Appendix 1. 회사 소개

Appendix 2. 자회사 소개



01. Company Overview

- 01. 회사개요
- 02. 경영실적
- 03. 요약재무제표
- 04. 중장기 경영목표

유틸리티, 제조, 에너지, 공공 분야에 AMI 및 IoT 솔루션 공급

회사개요

설립일	1992년 3월 (업력 : 28년)
대표이사	김영덕
직원 수	164명 (R&D 인력 비중 38%)
해외법인	NURI Telecom JAPAN NURI Telecom Vietnam
주주현황	NuriFlex Holdings INC.(29.95%) 특수관계인 10.92% / 기타 59.3%

주요 연혁

1992.03	회사설립 (A.T.I 시스템)
2000.08	KOSDAQ 상장
2008.12	무역의 날, 1천만불 수출탑
2018.04	한전 에너지밸리 스타기업 선정
2018.05	World Class 300 기업 선정
2018.12	무역의 날, 3천만불 수출탑
2019.12	벤쳐 1천억 클럽 가입

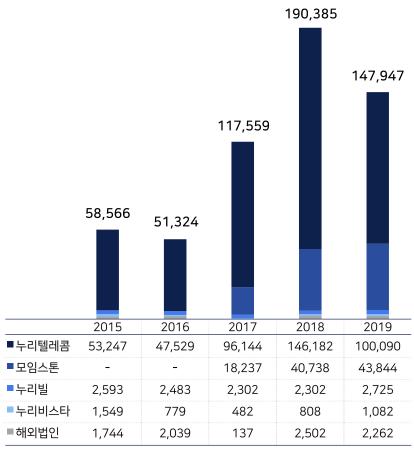


5개년 매출액 변동 추이 (연결 기준)

(단위 : 백만원)

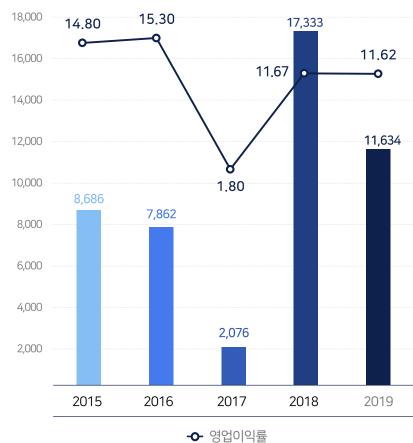
5개년 영업이익 변동 추이 (연결 기준)

(단위 : 백만원, %)





^{*} 연결조정은 미반영



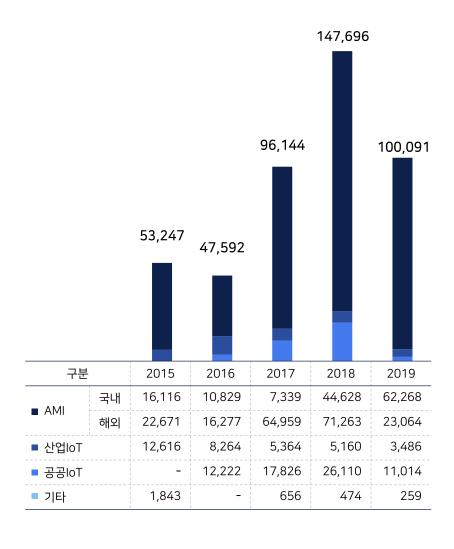
경영실적(별도) 02

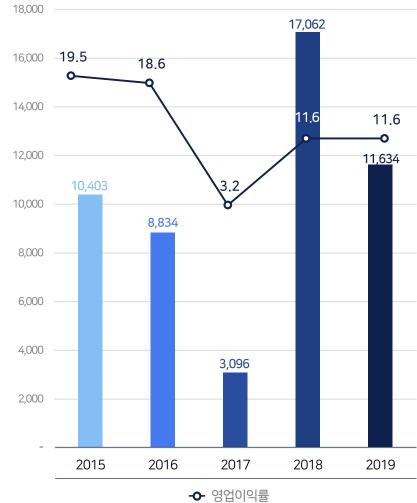
5개년 매출액 변동 추이

(단위 : 백만원)

5개년 영업이익 변동 추이

(단위 : 백만원, %)





요약재무제표(연결) 03

재무상태표 (단위:억원)

별도 기준	2020.1Q	2019	2018	2017
유동자산	552	626	615	726
비유 동 자산	521	527	529	572
■ 자산총계	1,073	1,153	1,144	1,298
유동부채	377	427	435	640
비유 동 부채	17	19	105	159
■ 부채총계	395	476	540	799
자 본 금	60	60	60	60
이익잉여금	292	279	197	93
■ 자본총계	678	676	603	499
■ 부채와자본총계	1,073	1,153	1,144	1,298

연결 기준	2020.1Q	2019	2018	2017
유동자산	714	779	768	859
비유동자산	495	506	517	540
■ 자산총계	1,210	1,285	1,285	1,399
유동부채	484	563	529	727
비유동부채	379	39	146	180
■ 부채총계	522	602	676	907
자 본 금	60	60	60	60
이익잉여금	276	261	179	61
■ 자본총계	678	683	609	491
■ 부채와자본총계	1,210	1,285	1,285	1,399

포괄 손익계산서 (단위:억원)

별도 기준	2020.1Q	2019	2018	2017
매출액	115	1,000	1,461	961
매출원가	81	669	1,034	705
매출총이익	33	331	427	255
판매비와관리비	44	1159	212	184
영업이익	(11)	116	170	30
법인세비용 차감전 순이익	18	98	163	(41)
당기순이익	18	87	104	(47)

연결 기준	2020.1Q	2019	2018	2017
매출액	212	1,479	1,903	1,175
매출원가	156	1,057	1,377	876
매출총이익	55	421	526	298
판매비와관리비	66	216	274	278
영업이익	(10)	116	173	20
법인세비용 차감전 순이익	20	103	173	(47)
당기순이익	20	88	117	(58)

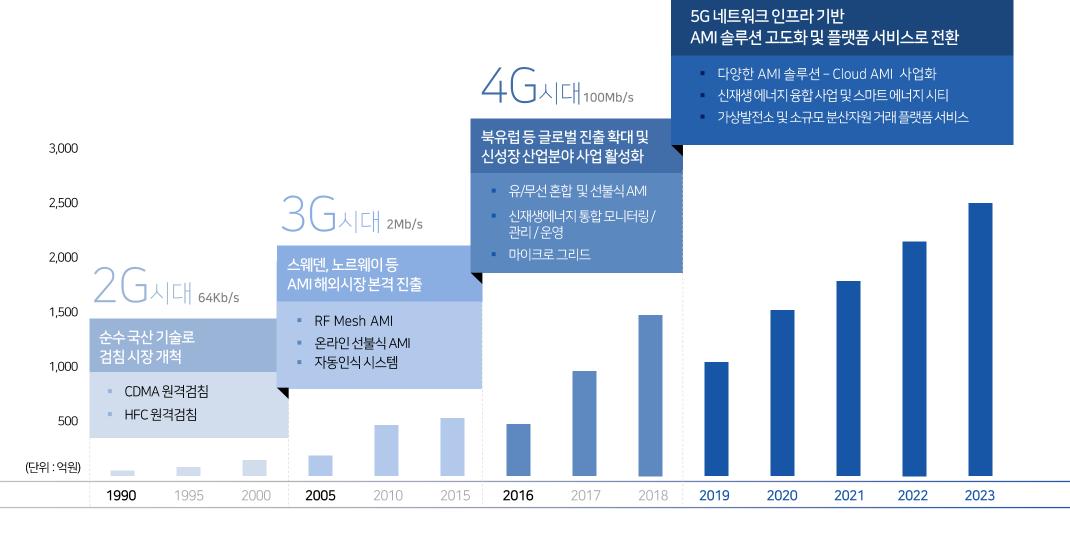
중장기 경영목표 04

5G시대 1Gb/s

첨단 기술트렌드를 선도하는

AMI 사업, Global Top-Tier 전략

IoT Technology & Service Provider



02. Business Domain

01. AMI

02. VPP

03. Smart Energy City

04. Micro Grid

05. 자동인식시스템

AMI

에너지 IoT 데이터의 수집, 관리, 분석까지 AMI 토탈솔루션

개발 및 공급

사업개요

AMI (Advanced Metering Infrastructure, 지능형검침인프라 또는 양방향원격검침시스템)는 전기, 수도, 가스의생활에너지의 사용량계측 및 수집된데이터의 수집, 관리, 사용분석을 원격으로처리하는 솔루션.

당사는 선불형 / 후불형 AMI시스템 (브랜드: 아이미르)을 국내외 공급.



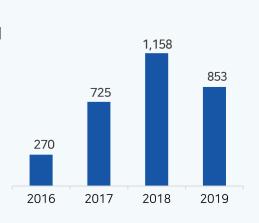


사업실적

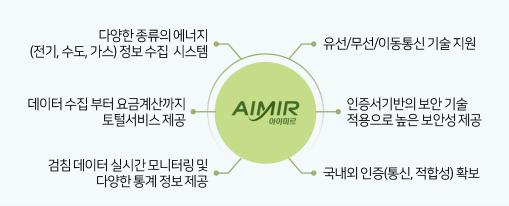
해외 AMI사업이 활성화되며 CAGR 106.8%의 놀라운 매출 성장세 시현

매출액

(단위:억원,%)



사업경쟁력



Micro Grid

소규모 전력망으로 **태양광, 풍력 등 신재생 에너지원과** 에너지 저장장치(ESS)가 융복합된 차세대 전력 체계

사업개요

- 소규모지역에서 전력을 자급자족할수 있는 시스템
- 여러 개로 분산된 전원을 사용하기 때문에 보다 안정적으로 전력을 공급할 수 있고, 신재생에너지와의 결합을 통해 더욱 효율적인 전력관리까지 가능한 차세대 전력 서비스

중점사업

- ESS 확대 보급에 따른 통합 모니터링 및 관리를 위한 TOC 사업
- 해외 마이크로그리드 사업 진출

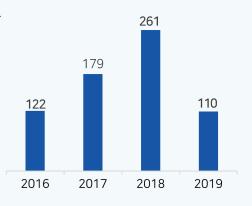




효과적인 에너지 관리에 대한 수요가 지속 증가하며 CAGR 46.3%의 놀라운 매출 성장세시현

매출액

(단위: 억원, %)



사업경쟁력



Smart Energy City

정보통신기술을 활용한 **도시문제 해결 및 국민 삶의 질 향상**을 통해 도시의 지속 가능성 확보

사업개요

- 데이터 허브를 구축하여 데이터 관리 및 활용에 중점을 둔 오픈데이터기반 플랫폼 모델 구현
- 솔루션 실증을 통해 사람중심, 데이터중심, 실증 중심의 스마트시티 구현을 통해 효율적 으로 도시 문제 해결

중점사업

- IoT 기반 에너지 중심 스마트 시티 사업 신규 발굴
- 마이크로그리드, ESS, EMS 등을 통합하고 스마트 에너지 시티로 확대







시스템구성도



VPP 02



다수의 분산전원(PV, WT, ESS등)을 통합하여

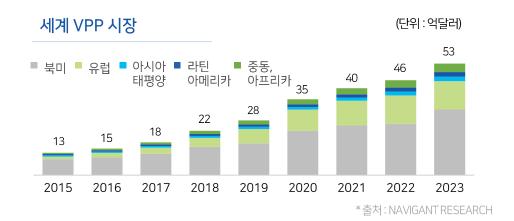
SW를 기반으로 하나의 발전소처럼 관리하는 시스템

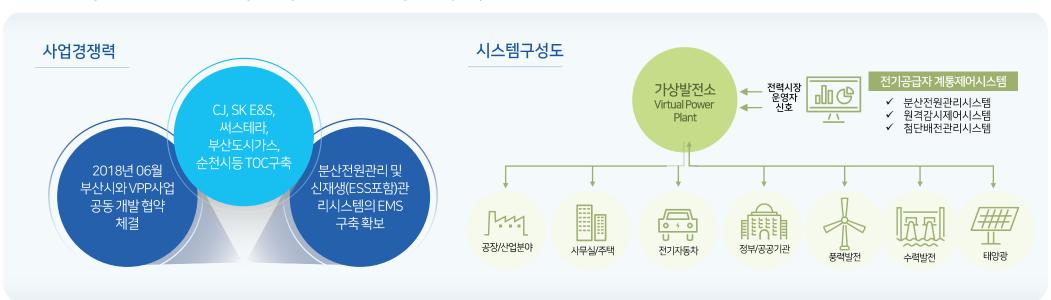
사업개요

- 분산전원을 ICT기술로 통합운영하여 전력공급사의 발전기와 같이 안정적으로 전력을 공급하는 기술
- 개별의 분산형 전원(DER)은 중앙 계통에서 관리도 불가능하고, 태양광 발전과 같은 일부 DER을 단독으로 사용할 경우 간헐성 등으로 안정적인 전력공급이나 제어의 제약이 따르지만, 통합 운영을 통해 이를 극복하고 전력거래를 통해 계통의 수급 균형에 기여하는 것을 목적으로 함

중점사업

■ 신재생 에너지 보급과 에너지 시장 거래 방식 확대에 따른 가상발전소(VPP) 사업





자동인식시스템

05

자동인식 system

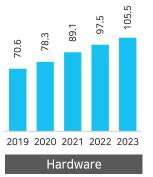
바코드 및 RFID 등 **자동인식 장비를 기반으로** 다양한 **산업용 자동인식 솔루션 개발**

사업개요

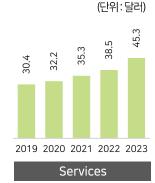
 바코드 및 RFID(전자태그) 등 자동인식 장비와 연동되는 다양한 솔루션 (S/W 맞춤 개발)을 바탕으로 종합적인 자동인식시스템 컨설팅&서비스제공

세계 시장

- 자동인식 데이터 캡처 솔루션(AIDC)의 세계 시장 규모는 지속적으로 완만한 성장이 예상 되며, 특히 프린터를 포함한 주변 기기들의 모바일 전환 속도가 빨라질 것으로 예상
- 국내 Mobile Computer(MCD) 시장은 안드로이드 플랫폼으로의 본격적인 전환이 시장 주도 예상







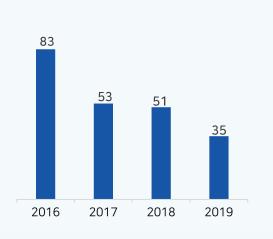
* 출처 : VDC Research Group

사업실적

제조, 유통 등 전 산업부문자동인식 시스템적용



(단위: 억원, %)



사업경쟁력

H/W와 S/W의 정밀한 연동 기술 및 노하우 보유

ZEBRA, SATO 등 글로벌자동인식 업체와 긴밀한 현대모비스, DHL, 효성등 강력한레퍼런스 확보

고객사 니즈에 최적화된 맞춤형 컨설팅 제공

03. Investment Points

01. 성장성

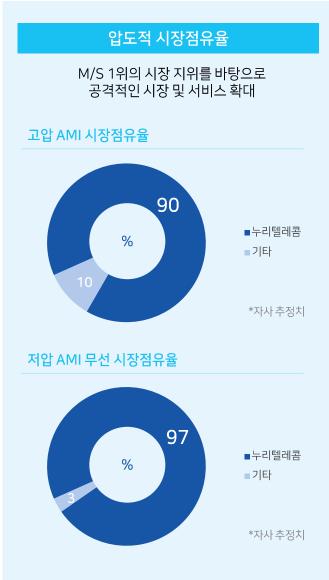
02. 영업력

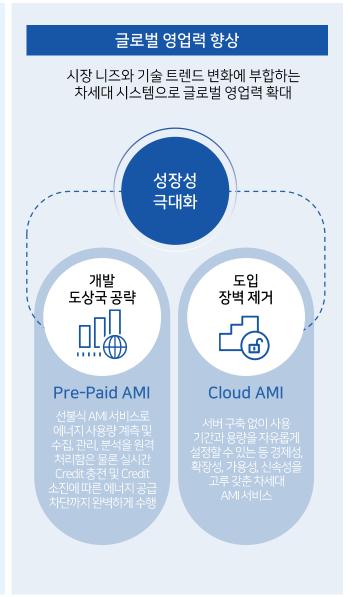
03. 기술력

04. 사업시너지 및 다각화

성장성 01







영업력 02

독보적 지위의 AMI Player

■ 49개해외유틸리티 AMI제품군330만대수출 ■ 본사업 ■ 시범사업				
구분	수출국	사업구분		
유럽	노르웨이	■ 전기/수도 Hafslund 4,500호 ('06) 전기 SORIA 881,625호 ('16~'19)		
	스웨덴	■ 전기/수도 Goteborg Energy 276,450호 ('07) 전기 Lerum Energy 30,000호 ('09)		
아프 리카	가나	■ 전기 ECG 시범 100호 ('13) ■ 전기 ECG 100,000호 ('13~'15) ■ 전기 ECG 추가사업 27,000호 ('16)		
	남아공	■ 전기 Tshwane 4,000호 ('11) ■ 전기 Lephalale 7,000호 ('13)		
남미	아이티	■ 전기 100호 시범 ('14)		
아시아	대한민국	■ 전기 고압 336,044대 ('00~'17) 전기 저압 90,000대 /PLC ('13) 전기 저압 125만대 /LTE ('17~19) 전기 저압 /Wi-SUN 11종 납품('17~18) 전기 저압 전력량계 14.4만대('18 신규수주) 가스/수도 삼천리 등 65,000호 ('05~'09)		
	태국	■ 전기 PEA 3,800호 ('05)		
	일본	■ 지그비 통신모듈 ('07~'17)		
	베트남	■ 베트남 지역배전회사 95,000호 ('17)		
중동	이라크	■ 전기 MOE 30,000호 ('15~'19)		

공공 및 산업 IoT 사업 영역확대

■ 바코드부터 공장자동화까지컨설팅&구축서비스를 통합제공

구분	세-	부내용	주요 도입처
물류 인프라	전국 지점 물류장비 도	.입	현대 모비스, 글로비스 등 구축
RFID/ WMS	창고관리 시:	스템 구축	삼성전자, AMAZON, 육군과학훈련단, 삼성웰스토리
MES	제조실행시스	스템 구축	신흥정밀, 신흥전기, 효성노틸러스
재고관리	창고관리시-	스템 구축	LG하우시스, DHL, Ebay Korea
신재생 에너지 통합관리	CJH, SK E&	s, 써스테라인터	비젼, 부산시
ESS-EMS 구축	효성, 부산시	l, 순천시, 삼성S	SDI
에너지 효율화	대구시, 부산	시, 한국에너지	공단
마이크로 그리드 구축	순천시, 동신	!대학교, 한국전	력공사
방재시스템	조개종 사찰		
업과의 파트너십			
MOBILE Your Best Mobile Business Partner	₩. ZEBRA	POINTMobile	BIXOLON
리 대신정보통신		Honeywell	DATALOGIC.
	물류 인프라 RFID/ WMS MES 재고관리 신재생 에너지 통합관리 ESS-EMS 구축 에너지 효율화 마이크로 그리드 구축 방재시스템 업과의 파트너십	물류 인프라 물류장비도 RFID/	물류 전국 지점

기술력 03

독자적인 기술력과 풍부한 R&D 경험을 바탕으로 **글로벌 시장 리딩**

R&D Power



연구개발의 내실화를 통한 안정적 솔루션 확보를 위해 1995년부터 기업부설연구소 운영중



25년여의 연구소 운용 경험을 통해축적한 기술경쟁력을 바탕으로 에너지, IoT, 스마트시티에 적합한 기술력 확보



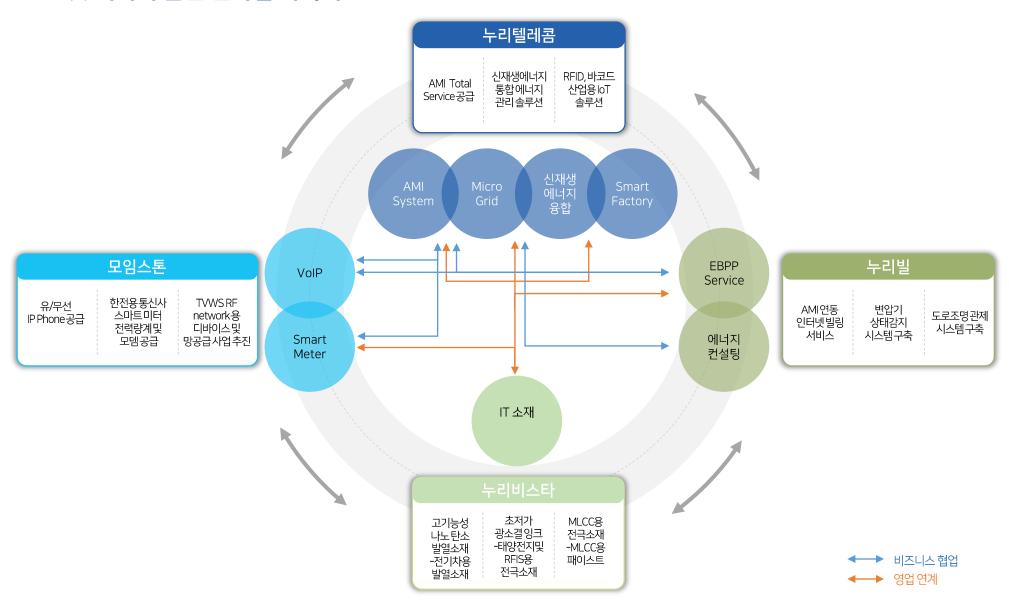
등록 특허 65개 이상, 다수의 국내외 기술인증 획득을 통해 보유기술의 독창성과 우수성, 신뢰성 검증

핵심 보유기술

통신 인프라 및 표준 프로토콜	AMI 특허 및 해외 인증	AMI 플랫폼 자체 개발	서비스프로토콜 및 해외 미터 인터페이스
IP based RF Technology	AMI및 IoT관련 특허 60종 이상확보	통합검침 플랫폼	IEC 62056-xx (DLMS/COSEM)
GSM/GPRS/CDMA/LTE	FCC, CE, TELEC 등 해외 인증	온라인 선불/도전감시 플랫폼	ANSI C12.x (PSEM)
Ethernet/PLC/RS-485	우수제조기술 연구센터 지정	MDMS 플랫폼	EN 13757-x (M-Bus)
Hybrid Topology Support	녹색기술인증 획득 (3건)	인터넷 표준 프로토콜	북미 (Elster, Itron, GE, Echelon)
단일 네트워크 대규모 인프라 구축	₽인증	(SNMP, RMI, SOAP)	유럽 (Kamstrup, Aidon, Sensus)
원격 업그레이드	GS(Good S/W) 인증	시스템 관리 표준 프레임워크	아시아 (Landis+Gyr, EDMI, Kaifa)
보안 인증 (PKI)	Open ADR 인증	(CIM, WBEM)	
저전력 통신 기술	KC, EU, US 등 국내외 전파인증	IoT 표준단체 프로토콜 (oneM2M, LWM2M, OCF)	

사업시너지 및 다각화 04

자회사와의 비즈니스 모델 공유를 통한 **IoT 및 에너지 관련 신사업 다각화**



04. Growth Strategies

01. AMI

02. 공공 IoT

03. 산업 loT

AMI

Global Service Provider

유럽선진 시장 진출 및 아프리카, 아시아 등 신시장 개척으로 성장성 확보

유럽

노르웨이 - SORIA Program 전기 AMI

스웨덴 - AMI 교체사업 - Vattenfall 전기 AMI

아프리카

★ 가나 • ECG(가나 전력회사) 선불 AMI

• NEDCO(2위 전력사) 선불 AMI

★ 게냐 • KPLC(국영 전력사) 전기 AMI

남아공 • ESKOM (남아공국영전력사) 전기 AMI 및

이집트 • 전기 AMI NOMP 145 공장과 합작투자 협의

□ 리비아 • 리비야 전력회사(GECOL)미터 판매사업

아시아

४●፮ 대한민국 • 한전 고압/저압 AMI

마키스탄 • IESCO / 전기 AMI

LESCO/전기AMI

베트남 호치민 배전전력공사 (EVNHCMC)

CATV 확대사업SCTV 방송통신장비

○ 라오스 • 수도AMI 할부 판매 사업

__**◎__ 인도 -** 전기 AMI

<mark>합 몽골 •</mark> 전기 AMI

우즈베키스탄 · 가스 AMI · 통합요금관리시스템

중동

□□□ 이라크 • MOE(이라크전력청) 전기 AMI

KOICA AMI사업

이란 • TPEDC(이란 배전사) • 전기 AMI 시범사업

쿠웨이트 • 전기 AMI

○ 리비아 • 전기 AMI

중남미 등 기타

아이티 • 전기, 수도 AMI

AMI O

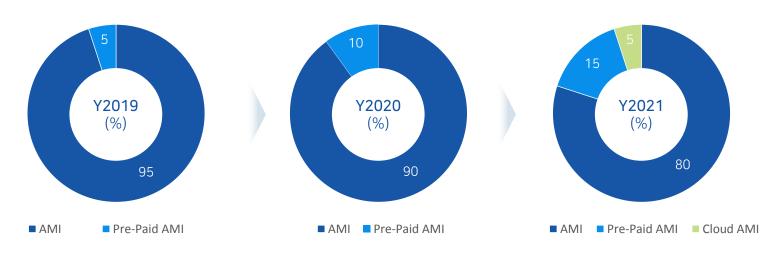
서비스 다변화 전략

도입 고객의 니즈에 맞춘 서비스 다변화로 글로벌 영업력 및 경쟁력 확대 - AMI 할부판매 및 클라우드 서비스로 사업 다변화



서비스 매출 비중 변화 추이

Pre-Paid AMI의 중동, 아시아 시장 확대 및 클라우드 기반 서비스의 점진적 비중 확대 추진



공공 IoT **02**

에너지 연관 산업에 대한 정부의 지원 확대를 기반으로

적극적인 시장 선점 후 Market Leader로 포지셔닝

Public IoT Solution Provider

Micro Grid-EMS (AMI 기반에너지관리)



중점사업

- 마이크로그리드, ESS, EMS 등을 통합 운영
- 해외 마이크로그리드 시장 진출

사업추진

- 에너지 소비 모니터링 솔루션
- 에너지 소비 분석 통계 및 효율화솔루션

파트너쉽 →고객사

- 한국전력, 한국에너지공단, 대구시,순천시 동신대학교 , 부산시, 대구시

ESS-EMS



중점사업

- ESS 확대 보급에 따른 통합 모니터링 및 관리를 위한 TOC 사업

사업추진

- 에너지 소비 모니터링 솔루션
- 에너지 소비 분석 통계 및 효율화 솔루션

파트너쉽

- 삼성 SDI, 순천시, 부산시. 효성

Smart Energy City



중점사업

- IoT 기반 에너지 중심 스마트 시티 사업 신규 발굴
- 마이크로그리드 및 ESS-EMS 솔루션 연계

사업추진

-세종시 스마트시티사업참여중

파트너쉽

- 세종시

VPP Service



중점사업

- 신재생 에너지 보급과 에너지 시장 거래 방식 확대에 따른 가상발전소(VPP) 사업

사업모델 출시

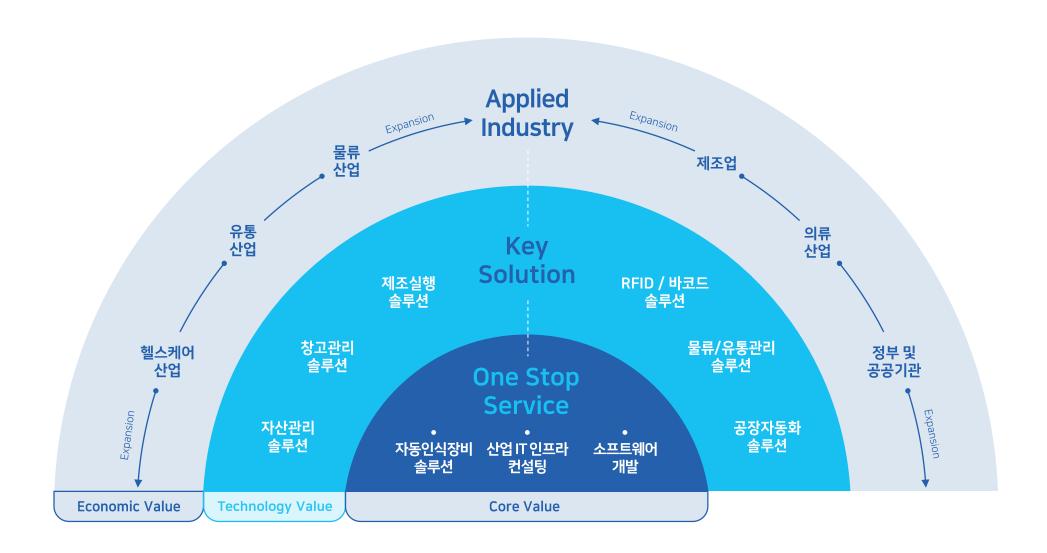
- -부산시와공동 협력사업
- 2019년 말 예정

파트너쉽

- 부산시. 중앙대

맞춤형 IT 인프라 구축이 가능한 원스톱 자동인식 서비스 기반

스마트 팩토리 / 스마트 물류/유통/헬스케어 등 시장 영역 확대



Appendix 1. 회사소개

01. CEO 소개

02. History

03. Our Customer

CEO 소개 **01**

IT업계경력 **36**년

조송만 曺松萬 회장 ㈜누리텔레콤창업자&회장

벤처 1.5세대로 AMI 업계의 승부사. 한국 IT 기업의 위상을 전력 IoT 솔루션 수출로 기여하고 있는 국내 AMI 업계 리더



1984 전남대학교계산통계학과졸업

1985-1991 대우통신 근무

1992~2020.3 (주)누리텔레콤 대표이사(창업자)

2020.4~2020.3 (주)누리텔레콤 대표이사 2017-현재 (주)모임스톤 대표이사 2011~현재 (주)누리비스타 대표이사

■ 대외이력/포상

2014-현재	코스닥협회 부회장
2013-현재	한국 소프트웨어산업협회 이사
2010-현재	ATC 협회 이사
2016.02	SW 경쟁력 대상 해외진출기업 우수상
2015.11	벤처활성화유공자부문, 산업포장수상
2015.10	지능형전력망 산업부 장관상 (수출산업화 부문)
2009.11	IT이노베이션 대상 대통령 표창

IT업계경력 **32**년

김영덕 金永德 사장 ㈜누리텔레콤대표이사

AMI 개발을 진두지히한 AMI 기술영업 전문가로 2020년 경영키워드를 '착한기업' 으로 정한 현장중심 실 무형 리더



• 주요이력

1989	인하대학교 전자공학과 졸업
1989-1994	대우통신 기술연구소 근무
1994-2001	(주)누리텔레콤 기술연구소장
2002-2007	(주)누리텔레콤 경영 및 AMI 사업부이사
2008-2017	(주)누리텔레콤 해외사업부 상무이사
2017-현재	(주)누리텔레콤 대표이사

■ 개발/포상이력

1994	한전 문서유통 및 전자게시 우편시스템 개발
1996	티콤(TiCOM)시스템 및 NMS개발
2000	CDMA 원격검침 시스템 개발
2004	지그비(ZigBee) AMI시스템 개발
2004-2007	AMI 관련 특허 8종 출원
2008	신기술실용화 지경부 장관상 표창

History 02

IoT 사업 추진에 필요한 충분한 경험과 사업노하우 축적

2017-현지

2010-2016

Smart Grid & IoT Solution

통신S/W 1992-1998

1992.03 회사설립(A.T.I 시스템)

1995.06 기업부설 기술연구소 설립

1998.06 원격검침(AMI) 시스템 독자 개발

기업용 관리 Solution /AMI

2000.06

CDMA AMI 시스템 개발

2000.07

한전고압 AMI 사업수주

2000.08

KOSDAQ 상장

2001.02

일본 현지법인 설립

2001.07

기업용 관리솔루션 일본시장 진출

2005.03

태국 AMI 시장해외 첫 진출

2006.05

노르웨이 AMI 시장 진출

2007.05

스웨덴 AMI 시장 진출

Smart Grid & IoT Solution

2010.03

남아공 법인 설립

2010,11

스마트그리드 AMI 통합 플랫폼 출시

2012.11

전력원격검침 S/W 녹색기술 인증 획득

2013.01

온라인 선불 AMI 시스템 개발

2013,06

가나 AMI 시장 진출

2015.01

나주 지점 개소 및 제조센터 나주 이전

2015.12

노르웨이 AMI 시장 진출

2016.11

KEPCO Trusted Partner 선정

2016.11

무역의 날, 2천만불 수출탑

2017.02

베트남 AMI 시장진출

2017.09

국내(한전향) 스마트전력량계 시장 진출

2017.12

나주제조센터 100만대 생산 돌파

2018.04

한전 에너지벨리 스타기업 선정

2018,05

정보보안국제표준ISO 27001 인증

2018.05

World Class 300 기업 선정

2018.06

나주제조센터 200만대 생산 돌파

2018.12

무역의 날, 3천만불 수출탑

2019.12

벤쳐 1천억 클럽 가입

2020.03

아이티 AMI 시장 진출













Our Customer 03



Appendix 2. 자회사 소개

모임스톤

누리빜

누리비스타

회사개요

molmstone



대표이사 조송만

직원 수 75명

_

홈페이지 www. moimstone.co.kr

사업장 위치 본사: 서초구 사평대로 16 누리빌딩 제조센터: 나주 혁신제조센터

saleshelp@moimstone.co.kr

주요 연혁



2003's ~ 2006's

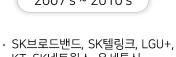
• 한국 전산원에 IPv6 지원

IP Phones 공급



2007's ~ 2010's

- · SK브로드밴드, SK텔링크, L KT, SK네트웍스, 온세통신 , KCT등의 사업자 납품 시작
- · 태국신공항에 IP Phone 공급
- · IM/IP Phone과 IM/IP-PBX 특허 (한국 및 미국)



- 2008년 인터넷 전화 기업용 시장 점유율 1위 (IP Phone)
- · ISO9001, 14001 인증 / 행안망 IPT 단말 인증



2011's ~ 현재

- NEC Project Touch screen Video IP-Phone UT880 상용화
- Media IP-Phone IP700 상용화
- · 2.4G & 5G dual band Wi-Fi Phone 상용화
- ・HD Codec 탑재 IP Phone 출시 (2011년)
- Android 기반 convergence 단말 개발, 7" 타블렛 NTT East에 납품
- · Android Wi-Fi/DECT Phone 출시 (2012년 3분기)
- Moimstone Corp (Canada) 설립

모임스톤

누리빜

누리비스타

사업분야

국내 IP Phone 시장점유율 95%, Smart Grid & VoIP Solution 공급업체

VoIP Solution

- Al Phone, IP Phone, Wi-Fi Phone, IP DECT Phone, IM (Internet Messaging), Convergence Products, Mobile Convergence Phone
- Al Toy , SOHO Phone
- Software Development

RF 장비 및 네트워크

- TVWS RF network 용 디바이스 공급 및 망 공급사업
- 해외시장 공략-아프리카 4개국 등

Smart Meter

- 한국전력 인증 & KTC 형식 인증 유자격 획득
- 한전 전력량계 AE-Type, G-Type
- 한전용 통신사 스마트 모뎀 시장 진입

5개년 매출 및 영업이익 변동 추이

(단위: 억원,%)



모임스톤

누리빜

누리비스타

사업추진전략

디바이스솔루션 사업부

신규 사업 개척

- KT, LGU+스마트모뎀시장 진입
- 지니Toy홈시장진입
- · VolP해외시장개척

VolP 시장 방어

- Smart Factory 80%이상 양산 전환
- 국내 IP폰 400억 시장 수성 (MS 95% 확보)

VoIP 매출 극대화

- PSTN폰 시장 SOHO IP 폰으로 전환
- IP460T/W 모델 라인업 서비스 강화

전략 사업부

TVWS Network

- 바하마 DBFC 프로젝트 수주 및 공급
- · 가나 ECG 프로젝트 수주 및 공급
- 가격/기능/안정성 경쟁력 확보, 강화
- NMS서비스사업개발

신규 사업 개발

• 해외신규사업 발굴 및 개발



스마트미터 사업부

한전 신규 사업

- · 저압 Smart Meter 사업 참여
- · 신규보안 Meter 개발
- 전력량계상품확대

AMI 연계 사업

- 추가 모델 한전 유자격 획득
- 수주물량 원활한 납품

스마트 미터 사업

- 기존 제품 안정화 및 매출 확대
- 스마트 미터 적용 아이템 발굴

자회사소개 () 3

누리빌

회사개요



설립일 2012년 9월

대표이사 조송만

10명

홈페이지

직원 수

www.billkorea.co.kr

사업장 위치

■ 본사: 서초구 사평대로 16 누리빌딩

contact

- 대표전화:02-781-0781
- nurian@nuribill.com

주요 연혁



2001's ~ 2006's



2007's ~ 2010's

- ㈜앳누리 설립
- 한국전력공사 전자고지 대행 계약체결
- 도시가스 4사와 전자고지 대행계약 체결
- ・ 빌링서비스 월 이용건수 60만 고객 달성



- 아파트 빌링 시장 진출 및 금감원 전자금융업자 등록
- 도시가스 2개, 수도요금 2개 전자고지 대행계약
- 포털(다음, 야후, 네이트, 엠파스 등) 전자고지 청구서함 업무제휴 계약체결
- ・ 빌링서비스 월 이용건수 120만 고객 달성



2011's ~ 현재

- 서라벌도시가스 전자고지 대행 계약체결
- ㈜누리비스타로 상호변경
- EBPP사업 ㈜누리빌 법인분리
- 도로조명관리솔루션 개발 보급사업
- 미래엔에너지 도시가스 전자고지 대행 계약 체결
- 한국공항공사 전자고지 대행 계약 체결
- 도로조명관리솔루션 전국 100여 지자체에
- 빌링서비스 월 이용건수 300만 고객 달성

모임스톤

누리빌

누리비스타

사업분야

300만 전기· 가스 고객 대상 전자고지 서비스, 국내 EBPP M/S 1위



전기요금, 도시가스요금, 수도요금 등 다양한 청구요금에 대한 전자고지결제 서비스 제공



고압고객의전기사용량 실시간 데이터 분석을 통한 에너지 절감 컨설팅 진행



누리빌과 업무제휴가 되지 않은 빌러도 고객동의를 받아 요금을 통합고지하는 서비스 제공



지자체의 가로등주와 통신중계기를 연결하는 사업 컨설팅 서비스 제공

5개년 매출 및 영업이익 변동 추이

(단위 : 억원, %)



모임스톤

누리빌

누리비스타

사업추진전략

기존 사업부문

EBPP 매출 확대

부산시 및 광주시 중심 영업을 통해 2018년 대비 5만건 순증 실현 (한전 4만, 도시가스 등 기타 1만)

Mobile APP 고도화를 통한 개인고객 적극 유치

도로조명 영업 활성화

나라장터 표찰판매 부문 등록 확대

도로조명시스템 무상보급 및 보안등 고객번호 분할을 통해 기존/타사 가입고객 유치

> 공원등과 교통신호등 분야로의 확대를 통해 빌링사업 확대에 접목

신규 사업 부문

한전 전기요금 대관 처리 사업

한전과 협의하여 한전의 전용선을 통한 온라인 접수 도입

통신사 및 법인의 경우 건당 10,000원 ~20,000원 수수료 거수 예정

통합관제시스템 구축 사업

기존 도로 조명 시스템과 양방향 관제 시스템을 통합한 통합 관제 시스템 개발

기존 출시된 모든 제품과 호환 가능

지자체 빌링 서비스와의 효과적인 시너지 기대

통합 Billing 서비스 추진

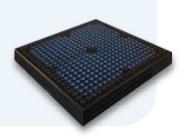
전기, 가스, 수도, 통신, 세금 등 모든 요금을 한곳에서 통합 처리 가능한 편리한 무료 서비

EBPP 사업과의 시너지기대

LED 보도블럭 사업

뛰어난 시인성으로 교통사고율을 획기적으로 줄일 수 있는 차세대 안전 보도블럭 사업

> 교통신호등 대상 표찰사업 확대 전략과의 시너지 기대



누리비스타

회사개요





설립일	2001년 6월
대표이사	조 송 만
직원 수	18명
홈페이지	www.nurivista.co.kr
사업장 위치	본사 : 서초구 사평대로 16 누리빌딩R&D센터 : 인천 송도 벤처로 100
contact	대표전화 :032-858-6477sales@nurivista.co.kr

주요 연혁



2001's ~ 2012's



2013's ~ 2014's



- 2018's ~ 현재

- ㈜누리비스타 설립
- ・나노 사업부 신설 (나노소재 사업)
- · 나노기술연구소 설립

- 나노소재 양산라인 구축
- 양산라인 증설 및 해외 수출
- · ISO 14001 인증 획득
- · ISO 9001 인증 획득
- 추가 해외 수요처 공급 승인

- · 나노코리아 2018, 산업기술부분 우수상(산업통상자원부 장관상)
- 구리 나노 잉크 제조기술
- 2018년을 빛낸 10대 나노기술 선정

모임스톤

누리빔

누리비스타

사업분야

최첨단 나노 기술 기반 잉크 & 페이스트(Paste) 전문 기업



고기능성 나노 탄소 발열 소재

- 산업용 배관히터/건축자재
- 전기자동차용 발열소재



^{초저가} 광소결 잉크

- 태양전지용 전극소재
- RFID용 전극소재



MLCC용 전극소재

- MLCC 내부전극용 페이스트
- MLCC 외부전극용 페이스트
- 감전소자용 내부전극 페이스트

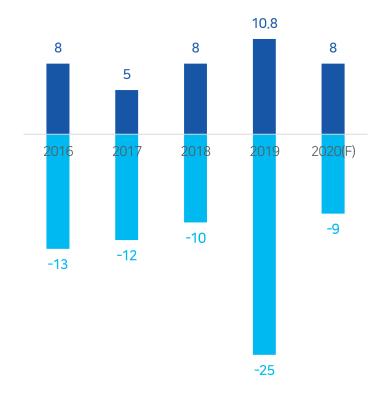


기타기능성 전극소재

- 3D 패턴용 저온경화형 전극소재
- PTC 히터용 전극소재

5개년 매출 및 영업이익 변동 추이

(단위: 억원,%)



■매출액 ■영업이익

모임스톤

누리빌

누리비스타

사업추진전략

면상발열체 시장

면상발열체 시장 진입 및 사업확대

- 석유화학 플랜트 파이프 히터시스템 사업확대
- 미국텍사스정유업체 파이프 히팅 도입
- 국내 정유공장 파이프 히터 제안



태양전지 전극용 잉크 사업화

- 기존대응 수요기업준양산개시를 위한 물성 최적화
- 추가수요기업선정및개발제품적용 평가진행

RFID 안테나 인쇄용 페이스트



- RFID 안테나 인쇄용 페이스트 사업 추진
- 일본 토판사 RFID 안테나용 페이스트 시장 진입
- ES산전 RFID 안테나 페이스트 제안 및 시장진입

MLCC 페이.

MLCC 페이스트 시장 확대

- 신규업체 발굴에 따른 영업확대 (아모텍, 이노칩, 아바텍 등)
- 아모텍 내부전극 및 외부전극 페이스트 조기 사업화
- 기존 거래처(야교, CCTC) 신규 모델 적용으로 시장확대
- 미국 AVX에 MLCC용 페이스트 제안 및 시장진입



[IR 문의]

조명관상무 | 02-781-0705 cmk@nuritelecom.com 최은정부장 | 02-781-0792 ejchoi@nuritelecom.com

[Disclaimer]

본 자료는 투자자들의 투자판단을 위한 참고자료로 작성되었으며, 임의 반출 및 복사, 타인에 의한 재베포는 금지됨을 알려드립니다. 본 자료의 콘텐츠는 당사에서 업황과 회사의 경영방향을 고려한 것이며, 향후 시장환경 변화와 전략 수정 등으로 인해 고지 없이 변경될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.